

# Larissa, Software ohne wenn und aber!



**E**infach, schnell und effizient. Das sind bei der Larissa - Branchenlösung nicht nur leere Schlagworte. Die Software ist im ständigen Dialog mit vielen Handwerksbetrieben entstanden. Die gesamte Entwicklung stand von Anfang an unter dem Leitsatz, dass keine modische Spielerei eingebaut wird und das was reinkommt muss Hand und Fuß haben.

**Werner Software:  
Organisation  
konsequent auf  
den Punkt  
gebracht. Dies ist  
Ihre Vorteil!**

In einer modernen Zeit, wo der Vorfertigungsgrad der Produkte extrem hoch ist und betriebswirtschaftliche Zahlen eine noch nie dagewesene Wichtigkeit besitzen, muss eine Software hier den Anwender entscheidend entlasten.

Logische, wenige Menüs die direkt zum gewünschten Ziel führen sind hier viel wichtiger als x-fach überlagerte Bedienleisten, die den normalen Anwender mehr erschlagen als helfen.

Oberste Priorität hat bei der Entwicklung die einfache Erfassung von Positionen mit all ihrem Variantenreichtum. Durch einfache, klare Strukturen kann man einen Artikel nahezu unbegrenzt mit Zubehör variieren und für den Kundenwunsch entsprechend einstellen.

Auch die Nachbearbeitung der erfassten Aufträge bei Änderungen geht ebenso schnell und einfach von statten. Per einfachem Mausclick kann man Positionen innerhalb des Auftrages verschieben, alternativ setzen, gruppieren oder löschen. Hier wird dem Anwender eine einfache Maske geboten in dem er sich sofort zurecht findet.

Mit eingehend wird das Dokumentmanagement immer wichtiger. Oft stellt man sich die Frage wo

welches Fax herein- gekommen ist, wer hat welchen Brief erhalten, wann wurde die Ware bestellt oder man vergisst einfach beim Lieferant rechtzeitig nachzuhaken, damit die Ware rechtzeitig kommt.

Diese und viele kleine alltäglichen Probleme stehlen viel Zeit. Aus diesem Grunde hat die Larissa - Branchenlösung ein ausgefuchstes Kunden- center integriert. Die aus dem Programm erzeugten kundenspezifischen Vorgänge werden automatisch zugeordnet.

Besonders gelungen ist die offene Anbindung an weitere Programme die der Anwender bereits kennt und im Einsatz hat wie z. B. MS Word, MS Excel oder Tenado CAD. Diese



**Larissa V1.0 PC2 - Angebot bearbeiten**

Alle | Positionen | Zusatztexte | Stückl. | Stückl.-Kalk. | Ang.kalk. | Vor-/Nachtext

Angebotsnr.: 100007 Datum: 25.01.2003

Betreff: Test QM

Versand / Lieferung: [Dropdown]

Kurzname: seg ba

Kundenr.: 100063

Firma: SEG Baubeschlag GmbH

Hr. Stroth

Straße: 4. Industriest. 16

PLZ: 68766 Ort: Hockenheim

Staat: [Dropdown]

Angebote: 2

Aufträge: 0

Rechnungen: 0

Mahnstufe: 0

Reklamation: 0

offene Rechnungen: 0

Ansprechpartner: Sehr geehrte Dame

Ressort: Angebote

Position	Bezeichnung	Menge	ME	Artnr.	Einkaufspr.	Verkaufspr.
10	Holz	1,00	qm	demo-pk101	25,00	315,00
20	Lack	1,00	qm	demosch-lack	15,00	124,04
30	Arbeitszeit	0,50	qm	az-fa-qm	40,00	126,00
40	Rüstzeit	1,00	Stk	AZ-Mont-NB	22,00	48,00

Position: 10 Menge: 1,00 Teil: Holz

Artikel: demo-pk101 MKZ: 04 Einheit: qm

Verschritt: 20,00 %

EK/ME: 25,00 Gewinn: 25,00 entspricht: 100,00 % EK-G: 157,50

Zubeh.: 0,00 Zubeh.G.: 0,00

Verbr./Menge: 6,300 Verbrauch-G.: 6,300

Preisliste: [Dropdown]

Breite: 1,500

Tiefe: 3,500

EP: 50,00

Netto: 315,00

Hinweis: Maßangaben in mm.

Gesamt: EK-Wert 102,00 EUR Gewinn 66,50 EUR (+63,36%) VK-Wert 613,04 EUR



Larissa V1.0 RC2 - Angebot bearbeiten

Material	Zuschlag	Zeit	Satz	Wert	
Massiv	25,00 %	Arbeitsvorbereitung	0,00	58,00	0,00
Platten	0,00 %	Werkstatt Holz	0,00	50,00	0,00
Kunststoff	0,00 %	Werkstatt Kunststoff	0,00	45,00	0,00
Alu	0,00 %	Werkstatt Au	0,00	50,00	0,00
Beschlag Klapplap	0,00 %	Oberfläche	750,00	0,05	37,50
Beschlag Fenster	0,00 %	Montage Werkstatt	0,00	50,00	0,00
Farben	15,00 %	Montage Bau	1,00	22,00	22,00
Sonstiges	0,00 %	Sonstiges	0,00	50,00	0,00
<b>Gesamt:</b>	<b>46,50</b>	<b>Gesamt:</b>	<b>59,50</b>		

  

Kosten (Material & Zeit):	106,00
Zuschlag:	0,00 % -> Summe: 106,00
Risiko / Gewinn:	0,00 % -> Summe: 106,00

aus Stückl. holen    in Angebot übernehmen

Abbrechen    Speichern

robuste Datenbank mitbringt. Lösungen die auf aufgebohrte Einzelplatzdatenbanken die z. B. auf Paradox oder Access basieren sind für den täglichen Betrieb unserer Meinung nach ungeeignet.

Aus diesem Grunde basiert unsere Software auf einer reinrassigen SQL - Lösung der es egal ist, ob auf dem Server Windows NT, 2000, XP oder das kostengünstige Linux läuft. Durch diese freie Skalierung sind weitreichende Einsparungen möglich, da man das für sich optimale System frei zusammenstellen kann.

Computerabstürze werden von vielen Anwendern als notwendiges Übel hingenommen. Oft sind es aber Ergebnisse von zu schnell (Termindruck) und unsauber programmierter Software. Wir legen hingegen höchsten Augenmerk auf dieses Kriterium. Es kann nicht sein, dass der Anwender mehrmals täglich sein Computer neu starten muss, nur weil er die falsche Tatenkombination drückt.

Überzeugen Sie sich noch heute von der Leistungsfähigkeit der Larissa - Branchenlösung!

Schnittstelle wurde so realisiert dass es für den Anwender einfachst ist, Dokumente, Auflistungen, Zeichnungen in Zusammenhang mit dem Kunden zu erstellen und zu verwalten.

Denn bei jedem Bauvorhaben entsteht ein großer Berg an Faxen, Schreiben, Auflistungen und Zeichnungen. Wenn man dann bei Klärungen nicht alle wichtigen Dokumente zur Hand hat, kann es schnell viel Geld kosten.

Mindestens ebenso wichtig sind eine stabile sauber programmierte Software die eine perfekt abgestimmte,

Larissa V1.0 RC2 - Artikel

Übersicht

Artikelnummer	Bezeichnung	MEK	EVF	Gewinn	Stück	Verbleib
1000	1000er Schraube	1,00 EUR	2,32 EUR	1,00 EUR	1000	1000

Zusatz für die Angebots-Position

Position	Zusatz	Wert	Abbrechen	Übernehmen
1		0,00	X	
2		0,00	X	
3		0,00	X	
4		0,00	X	
5		0,00	X	
6		0,00	X	
7		0,00	X	
8		0,00	X	
9		0,00	X	
10		0,00	X	

Tabellendefinition

Suchen in: Angebot

- Angebot\_A1.lst
- Angebot\_A2.lst
- Angebot\_Einfach\_1.lst
- Angebot\_Einfach\_2.lst
- Angebot\_Standard.lst
- Angebot\_v1.lst
- Angebot\_v2.lst
- Angebot\_v3.lst

Dateiname: Angebot\_A1.lst  
Dateityp: Listen (\*.lst)

Ausgabe-Einstellungen

Ausgabemedium: TW blanko

Ausgabe auf: Drucker

Optionen:

- Anfangsseite: [ ]
- Seiten: alle
- Kopieren: yon

Drucker: [ ]

Format: HTML Format

Starten    Abbrechen

# Die Fakten auf einen Blick!

## 1. Adressverwaltung (Kundencenter)

- alles wichtigste auf einen Blick
- klar strukturierte Teilbereiche
- Kundenbewertung nach Schnulnote
- beliebig viele Ansprechpartner mit Favoritzuweisung
- beliebig viele Liefer-, Rechnungs-, Kontakt-, Vermittler-, Baustellen, oder was auch immer- Adressen.
- Datev-konforme Bankverbindungen, mit Verkaufs-, und Einkaufslimit
- für jeden Kunden beliebige Zuweisung von Rabatten und Boni.
- beliebig viele Zuweisung von Sortier und Schlüsselworte. (Weihnachtsgeschenk, nie Anreden auf Schiegermutter, interesse an Produkt x, kein Interesse an Produkt Y usw.
- Grosses Notizfeld, mit Möglichkeit wichtiges hervorzuheben.
- ausgefeiltes Dokumentmanagement, mit Möglichkeit externe Programme mit Dokumentvorlagen zu starten (Datei, neu ...) für Briefkopf, Fax, Auflistung, CAD-Zeichnungen, Fotos von der Baustelle usw.
- Jedes erzeugte, und beim Kunde abgespeichertes Dokument..
  - mit Lohnkosten
  - mit Materialkosten
  - mit Termin
  - zuständigem Mitarbeiter
  - Notiz zu versehen.

## 2. Artikel

- mit einfacher Zuordnung als Verkaufsartikel, Stückliste, Montage
- jeder Artikel mit direkter mehrdimensionaler beliebiger Zuordnung
  - BWL Kostenstelle (Bereich Holzprodukte, Rollladen, Bauelement usw.)
  - Materialzuordnung (Platten, Massivholz, Furnier, Einkauf Rollladen, Einkauf Bauelement, Glas, Beschlag usw.)
  - Vorzugsverkauf (Berechneter Artikel, bei Bedarf, alternativ ..)
- verschiedene Zubehörgruppen für Preisvariationen lassen sich hinterlegen
- Erfassungsmaße können beeinflusst werden. Somit können (fast) alle Produkte fakturiert werden die sich mathematisch bestimmen lassen.
- Interne Bearbeitungshinweise / felder können aktiviert werden.
- Einfache, aber leistungsstarke Stücklistenverwaltung
- jede Stückliste darf wiederum mit Zubehör versehen werden.
- Glasklare Kalkulationsdarstellung, damit jede Kostenart ausreichend berücksichtigt wird.

## 3. Angebot / Auftrag / Lieferschein / Rechnung

- übersichtliche Erfassungsmaske
- Positionen beliebig verschiebbar
- Positionen beliebig veränderbar
- ohne aufwendige Klickorgien sofort Detailansicht jedes Artikels
- schon beim erfassen des Angebotes werden

wichtige Informationen vom Kunden sichtbar. Dies sind: Kundenbewertung, Anzahl der Angebote, Aufträge, Rechnungen, durchschnittliches Zahlungsziel, Anzahl Reklamationen.

- Ausführliches Kostenkalkulation des Vorgangs.

## 4. Stammdaten

- übersichtliche Zusammenfassung aller wichtigen Stammdaten.
- Grösstmögliche Vorbelegung durch entsprechende Datenbanken.
- Integrierte Foto / Grafikmanagement.
- Hilfemodus änderbar von Anfänger, versierter Benutzer bis Super-Profi

## 5. Ausdruck / Ausgabe / Export

- aus allen Fenstern lassen sich über List & Labels beliebige Layouts / Ausgaben über Drucker, E-Mail, Fax, XML, HTML, GIF, JPEG usw. ausgeben.
- Durch freie Gestaltung auch Datensätze für beliebige Export zum Beispiel für CNC Maschinen realisierbar, ohne grossen Aufwand.
- Datenweiterverarbeitung in beliebigen Programmen wie zum Beispiel Excel, Word oder einem CAD-System möglich.
- Datev Export
- Datanorm Export
- RJD Export
- ASCII Export
- Bitmap Export

## 6. Import

- Adressen (Kunden / Lieferanten / Adressen) als ASCII, Dbase, Paradox oder Branchenlösungen wie SBH factu importierbar.
- Produkte als ASCII, Dbase, Paradox oder Branchenlösungen wie SBH factu importierbar.

## 7. FiBu Schnittstelle

- Direkte Anbindung an GDI Fibu, gemeinsamer Datenbestand

## 8. Integriertes Backupsystem für Datenbanken

## 9. ausgefeilte Benutzerverwaltung

## 10. Echtes Multitasking

- beliebig viele Fenster gleichzeitig geöffnet
- beliebig viele Vorgänge geöffnet

## 11. überragendes erliches Preis / Leistungsverhältnis

## Ihre direkte Kontaktadresse:

Werner GmbH  
Im Schelmental 3-7  
74226 Nordheim  
Tel. +49 (0) 7133 / 2005-20  
Fax +49 (0) 7133 / 2005-29

Gosym Computersysteme GmbH  
Reinhardsbrunner Str. 51  
99867 Gotha  
Tel.: +49 (0)3621 / 7248-0  
Fax.: +49 (0)3621 / 7248-49

[www.larissa-software.de](http://www.larissa-software.de); [www.klappladen.de](http://www.klappladen.de)